

SAP veröffentlicht Ergebnisse für das dritte Quartal 2022

- Wachstum im Cloudgeschäft beschleunigt sich weiter.
- Clouderlöse steigen um 38 % beziehungsweise währungsbereinigt um 25 %.
- Current Cloud Backlog steigt um 38 % beziehungsweise währungsbereinigt um 26 %.
- Current Cloud Backlog von SAP S/4HANA Cloud steigt um 108 % beziehungsweise währungsbereinigt um 90 %.
- Cloudbruttoergebnis (IFRS) erhöht sich um 44 %, Cloudbruttoergebnis (Non-IFRS) erhöht sich um 42 % beziehungsweise währungsbereinigt um 30 %.
- Betriebsergebnis (IFRS) sinkt um 1 %, Betriebsergebnis (Non-IFRS) stagniert beziehungsweise sinkt währungsbereinigt um 8 %.

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet

Umsatzerlöse 7.841 ▲ +15 % (+5 % währungsb.)	Cloud- & Softwareerlöse 6.710 ▲ +14 % (+5 % währungsb.)	Clouderlöse 3.288 ▲ +38 % (+25 % währungsb.)	S/4HANA Clouderlöse 546 ▲ +98 % (+81 % währungsb.)
Anteil besser planbarer Umsatzerlöse 80 % ▲ +4 Pp		Current Cloud Backlog 11.267 ▲ +38 % (+26 % währungsb.)	S/4HANA Current Cloud Backlog 2.662 ▲ +108 % (+90 % währungsb.)

Konzern-Bruttoergebnis (Bruttomarge in %) IFRS 5.575 (71,1 %) ▲ +14 % Non-IFRS 5.747 (73,3 %) ▲ +14 % (+5 % währungsb.)	Cloud-Bruttoergebnis (Cloud-Bruttomarge in %) IFRS 2.294 (69,8 %) ▲ +44 % Non-IFRS 2.357 (71,7 %) ▲ +42 % (+30 % währungsb.)	Betriebsergebnis IFRS 1.239 ▼ -1 % Non-IFRS 2.094 ● 0 % (-8 % währungsb.)	Ergebnis je Aktie (in €) IFRS unverwässert 0,57 ▼ -52 % verwässert Non-IFRS unverw. 0,57 1,12 ▼ -52 % ▼ -36 %
---	--	--	---



Christian Klein, Vorstandssprecher:

„Kunden zählen darauf, dass wir ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen. Und unsere Cloudlösungen sind die Antwort. Dieses Vertrauen in die SAP zeigt sich in unserer beschleunigten Wachstumsdynamik in der Cloud. Mit einem Anteil der wiederkehrenden Umsätze von über 80 % hat unsere Transformation zweifellos einen wichtigen Wendepunkt erreicht, der den Weg für kontinuierliches Wachstum in der Zukunft ebnet.“



Luka Mucic, Finanzvorstand:

„Wir hatten ein starkes Quartal in der Cloud und verzeichneten in allen zentralen Cloudkennzahlen eine steigende Dynamik. Wir stehen bei unserer Neuausrichtung an einem wichtigen Wendepunkt und rechnen daher im Jahr 2023 mit beschleunigtem Umsatzwachstum und zweistelligem Wachstum beim Betriebsergebnis.“

**Walldorf – 25. Oktober 2022.**

Die SAP SE hat heute die Ergebnisse für das dritte Quartal 2022 (1. Juli – 30. September) veröffentlicht.

Finanzielle Ergebnisse**Wesentliche Finanzkennzahlen – Drittes Quartal 2022**

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ¹			
	Q3 2022	Q3 2021	Δ in %	Q3 2022	Q3 2021	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
Clouderlöse	3.288	2.386	38	3.288	2.386	38	25
Softwarelizenzen	406	657	-38	406	657	-38	-42
Softwaresupport	3.016	2.867	5	3.016	2.867	5	-2
Softwarelizenz- und -Supporterlöse	3.422	3.524	-3	3.422	3.524	-3	-9
Cloud- und Softwareerlöse	6.710	5.910	14	6.710	5.910	14	5
Umsatzerlöse	7.841	6.845	15	7.841	6.845	15	5
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	80	77	+4 Pp	80	77	+4 Pp	
Betriebsergebnis	1.239	1.249	-1	2.094	2.102	0	-8
Gewinn (Verlust) nach Steuern	547	1.418	-61	1.263	2.129	-41	
Unverw. Ergebnis je Aktie (in €)	0,57	1,19	-52	1,12	1,74	-36	
Verw. Ergebnis je Aktie (in €)	0,57	1,19	-52				
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	849	1.183	-28				
Free Cashflow				464	881	-47	
Anzahl Mitarbeiter (Vollzeitbeschäftigte, 30. September)	112.632	105.015	7				

¹ Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Tabelle „Non-IFRS-Anpassungen nach Funktionsbereichen“ in dieser Quartalsmitteilung. Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Wesentliche Finanzkennzahlen – Erste neun Monate 2022

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS ¹			
	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Δ in %	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt
Clouderlöse	9.164	6.806	35	9.164	6.806	35	25
Softwarelizenzen	1.149	1.790	-36	1.149	1.790	-36	-39
Softwaresupport	8.916	8.491	5	8.916	8.491	5	0
Softwarelizenz- und -Supporterlöse	10.065	10.281	-2	10.065	10.281	-2	-7
Cloud- und Softwareerlöse	19.229	17.088	13	19.229	17.088	13	6
Umsatzerlöse	22.435	19.861	13	22.435	19.861	13	6
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	81	77	+4 Pp	81	77	+4 Pp	
Betriebsergebnis	2.965	3.193	-7	5.452	5.762	-5	-10
Gewinn (Verlust) nach Steuern	1.382	3.936	-65	3.522	6.063	-42	
Unverw. Ergebnis je Aktie (in €)	1,49	3,22	-54	3,08	4,88	-37	
Verw. Ergebnis je Aktie (in €)	1,48	3,22	-53,95				
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	3.598	4.954	-27				
Free Cashflow				2.543	4.132	-38	
Anzahl Mitarbeiter (Vollzeitbeschäftigte, 30. September)	112.632	105.015	7				

¹ Für die Aufschlüsselung der individuellen Anpassungen siehe Tabelle „Non-IFRS-Anpassungen nach Funktionsbereichen“ in dieser Quartalsmitteilung. Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Die Ergebnisse im Detail

Der Current Cloud Backlog setzte seine dynamische Entwicklung fort und stieg mit einem beschleunigten Wachstum von 38 % beziehungsweise währungsbereinigt von 26 % auf 11,27 Mrd. €.

Getragen von einem zweistelligen Wachstum im gesamten SaaS- und PaaS-Portfolio, erhöhten sich die Clouderlöse um 38 % auf 3,29 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 25 %.

Das Cloudbruttoergebnis stieg um 44 % (IFRS) beziehungsweise um 42 % (Non-IFRS) und um 30 % (Non-IFRS, währungsbereinigt). Die Cloudbruttomarge erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 2,8 Prozentpunkte auf 69,8 % (IFRS) beziehungsweise um 2,3 Prozentpunkte auf 71,7 % (Non-IFRS). Dies war vor allem auf einen starken Anstieg der SaaS-Marge zurückzuführen, da Effizienzsteigerungen die verstärkten Investitionen in das Programm zur Harmonisierung der Cloudinfrastruktur (Next-Generation Cloud Delivery) mehr als ausglich.

Das Betriebsergebnis (IFRS) verringerte sich um 1 % auf 1,24 Mrd. € und die operative Marge (IFRS) verringerte sich um 2,4 Prozentpunkte auf 15,8 %. Das Betriebsergebnis (Non-IFRS) stagnierte bei 2,09 Mrd. € beziehungsweise verringerte sich währungsbereinigt um 8 %. Die operative Marge (Non-IFRS) verringerte sich um 4,0 Prozentpunkte auf 26,7 % beziehungsweise währungsbereinigt um 3,8 Prozentpunkte. Dies war wie in den vorherigen Quartalen vorwiegend auf einen geringeren Beitrag der Softwarelizenz Erlöse sowie höhere Investitionen in Forschung und Entwicklung sowie Vertrieb und Marketing zurückzuführen, die helfen sollen, aktuelle und zukünftige Marktchancen zu nutzen. Außerdem beinhaltete das Betriebsergebnis (IFRS und Non-IFRS) im dritten Quartal des Vorjahres einen Veräußerungserlös von 77 Mio. € in Verbindung mit dem Start von SAP Fioneer.

Das Ergebnis je Aktie (IFRS) sank um 52 % auf 0,57 €. Das Ergebnis je Aktie (Non-IFRS) sank um 36 % auf 1,12 €. Der Rückgang des Ergebnisses je Aktie gegenüber dem Vorjahr spiegelt einen Beitrag von Sapphire Ventures zum Finanzergebnis wider, der aufgrund der aktuellen Marktbedingungen im Vergleich zum gleichen Zeitraum des letzten Jahres deutlich geringer war. Die effektive Steuerquote (IFRS) betrug 35,7 % und 26,0 % (Non-IFRS). Die Erhöhung im Vergleich zum Vorjahr resultierte im Wesentlichen aus Änderungen bei steuerfreien Einkünften im Zusammenhang mit Sapphire Ventures.

Der Free Cashflow verringerte sich in den ersten neun Monaten um 38 % auf 2,54 Mrd. €. Der Rückgang gegenüber dem Vorjahr ist vor allem auf die Entwicklung der Profitabilität und negative Auswirkungen auf das Betriebskapital zurückzuführen. Wir erwarten im vierten Quartal nach wie vor eine günstigere Entwicklung des Cashflows durch den Fokus auf Working Capital Management und geringere Zahlungen für Ertragsteuern und anteilsbasierte Vergütungen sowie niedrigere Investitionsausgaben. Aufgrund unserer Lage seit Jahresbeginn passen wir jedoch den Ausblick für den Free Cashflow des Gesamtjahres auf rund 4,5 Mrd. € (zuvor: über 4,5 Mrd. €) an.

Am 21. Juli kündigte die SAP ein zweites Aktienrückkaufprogramm für 2022 an, das am 6. September abgeschlossen wurde. Im Rahmen des Programms wurden 5.715.512 Aktien zu einem durchschnittlichen Kurs von 87,50 € mit einem Kaufwert von rund 500 Mio. € zurückgekauft. Die zurückgekauften Aktien werden in erster Linie dafür verwendet, um Zuteilungen aus anteilsbasierten Vergütungsprogrammen für Mitarbeitende zu bedienen.

Auswirkungen des Krieges in der Ukraine

In den ersten neun Monaten wurde das Geschäft der SAP durch den Krieg in der Ukraine und die Entscheidung der SAP, ihre Geschäftsaktivitäten in Russland und Belarus einzustellen, negativ beeinflusst.

Der Current Cloud Backlog verringerte sich bis zum Ende des dritten Quartals durch die Beendigung bestehender Cloudprojekte in Russland und Belarus um etwa 64 Mio. €, wodurch sein Wachstum währungsbereinigt um rund 1 Prozentpunkt geringer ausfiel. Das Betriebsergebnis (IFRS) wurde im dritten Quartal mit rund 20 Mio. € (erste neun Monate: etwa 370 Mio. €) und das Betriebsergebnis (Non-IFRS) mit rund 20 Mio. € (erste neun Monate: etwa 250 Mio. €) belastet. Dies war in erster Linie auf geringere Erlöse zurückzuführen.

Für das Gesamtjahr erwarten wir währungsbereinigt insgesamt einen negativen Einfluss auf den Umsatz in Höhe von rund 250 Mio. € durch fehlendes Neugeschäft und die Beendigung bestehender Aufträge. Beim Betriebsergebnis (Non-IFRS) erwarten wir währungsbereinigt einen negativen Einfluss in Höhe von rund 300 Mio. € durch die oben genannten Umsatzlücken und andere Aufwandsposten.

Weitere Auswirkungen durch diese sich verändernde Situation sind derzeit nicht bekannt, könnten jedoch für unsere Geschäftsaktivitäten möglicherweise erhebliche negative Folgen haben, sollte sich die Lage über das aktuelle Maß hinaus weiter verschärfen.



Business Highlights

Kunden auf der ganzen Welt haben sich im dritten Quartal für „RISE with SAP“ entschieden, um die durchgängige Neuausrichtung ihres Unternehmens voranzutreiben, darunter Alpargatas, Assaí Atacadista, das Zentrum für Pandemie-Impfstoffe und -Therapeutika (ZEPAI) am Paul-Ehrlich-Institut, Dabur India Limited, Fonterra, HELLENIQ ENERGY, die Nikon Corporation, Prada, RICOH CO., Roborock, die Salzburg AG, Schneider Electric, die Wistron Corporation und 11teamsports. BioNTech, Birlasoft, Bosch BASF Smart Farming, Dufry International, die NBA, Petrobras und Wipro nahmen im dritten Quartal den Produktivbetrieb mit SAP S/4HANA Cloud auf.

Vertragsabschlüsse über das gesamte SAP-Lösungsportfolio hinweg wurden unter anderem mit folgenden Schlüsselkunden erzielt: Allianz Technology, Cognizant, DB Schenker, Domino's Pizza Enterprises, Endress+Hauser, Fujitsu Limited, Grupo Energía Bogotá, Gustavo Gusto, Hapag-Lloyd, L.L.Bean, Salzgitter, Schiphol Nederland, Siemens Energy, die Pennsylvania State University, der US-Bundesstaat Missouri, Trent Limited und Valio.

Die SAP verzeichnete im dritten Quartal in allen Regionen eine sehr starke Entwicklung bei den Clouderlösungen. Die USA und Deutschland verbuchten eine herausragende Entwicklung, während Brasilien, China, Indien und die Schweiz ein besonders starkes Ergebnis erzielten.

Am 21. Juli hat die SAP die Übernahme von Askdata bekannt gegeben, einem Start-up-Unternehmen, das sich auf suchgesteuerte Analysen konzentriert. Mit der Übernahme von Askdata ist die SAP noch besser in der Lage, Unternehmen zu helfen, durch KI-gestützte Suchvorgänge in natürlicher Sprache fundiertere Entscheidungen zu treffen.

Am 17. August haben die SAP und Francisco Partners (FP) bekannt gegeben, dass FP eine bindende Vereinbarung mit SAP America Inc. unterzeichnet hat. In diesem Rahmen wird FP SAP Litmos von der SAP erwerben. Der Abschluss der Transaktion wird für das vierte Quartal 2022 erwartet und steht unter dem Vorbehalt der üblichen behördlichen Genehmigungen.

Am 31. August hat die SAP bekannt gegeben, dass der SAP-Aufsichtsrat Dominik Asam zum Chief Financial Officer (CFO) und Mitglied des Vorstands der SAP SE ernannt hat. Er wird am 7. März 2023 seine Position antreten. Asam ist derzeit CFO und Mitglied des Executive Committee bei Airbus. Er wird die Nachfolge von Luka Mucic antreten, der bis zum 31. März 2023 Mitglied des Vorstands bleibt.

Am 13. September hat die SAP bekannt gegeben, dass SAP SuccessFactors neue Module für die SAP SuccessFactors Human Experience Management (HXM) Suite vorgestellt hat. Sie sollen Unternehmen auf wirkungsvolle Weise helfen, eine durchgängige Strategie für die Mitarbeiterentwicklung umzusetzen, und sicherstellen, dass ihr Personal für die Zukunft gerüstet ist. Die neuen Funktionen sind die bedeutendsten Entwicklungen von SuccessFactors in den letzten zehn Jahren.

Am 20. Oktober haben Taulia und die Standard Chartered Bank eine Partnervereinbarung unterzeichnet. Im Rahmen dieser Kooperation werden sie eine Reihe von Finanzierungsleistungen zur Optimierung des Working Capital anbieten, vor allem in der Region Asien-Pazifik-Japan und in Schwellenländern. Darüber hinaus hat Taulia eine Vereinbarung mit Mastercard über die Bereitstellung von Funktionen für integrierte Zahlungen geschlossen. Durch Anbindung an die Plattform von Mastercard für virtuelle Zahlungskarten wird der Zugang zu zahlreichen globalen Banken ermöglicht, die die Finanzierung im Rahmen der Lösung von Mastercard und Taulia für virtuelle Karten anbieten.

Die SAP wurde im dritten Quartal in verschiedenen Studien gewürdigt. Unter anderem:

- zählt die SAP gemäß der Gartner-Studie „Magic Quadrant for Digital Commerce“¹ von 2022 zu den führenden Anbietern.
- ist die SAP gemäß der Gartner-Studie „Magic Quadrant for Data Integration Tools“ von 2022 einer der führenden Anbieter.
- gehört die SAP gemäß der Studie „The Forrester Wave: Digital Operations Platforms for Manufacturing and Distribution“ zu den führenden Anbietern.
- SAP SuccessFactors wurde in der IDC-MarketScape-Studie „Worldwide Modern Talent Acquisition Suites 2022 Vendor Assessment“ als einer der führenden Anbieter eingestuft.

¹ Gartner spricht keine Empfehlung für die in seinen Forschungspublikationen dargestellten Anbieter, Produkte oder Dienstleistungen aus und rät Technologienutzern nicht, nur die Anbieter mit den höchsten Bewertungen oder anderen Bezeichnungen zu wählen. Die Forschungspublikationen von Gartner geben die Meinungen der Forschungsorganisation von Gartner wieder und sollten nicht als Tatsachenfeststellung ausgelegt werden. Gartner lehnt jegliche ausdrückliche oder stillschweigende Gewährleistung in Bezug auf diese Forschungsarbeiten ab, einschließlich jeglicher Gewährleistung der Marktgängigkeit oder Eignung für einen bestimmten Zweck. SAP ist für den Inhalt von Forschungsberichten von Drittanbietern nicht verantwortlich.



Segment-Ergebnisse auf einen Blick

Die beiden berichtspflichtigen Segmente der SAP haben sich folgendermaßen entwickelt:

Applications, Technology & Services ¹	Q3 2022			Q1-Q3 2022		
	Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	zu aktuellen Kursen	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	Δ in %
SaaS ²	2.037	37	24	5.658	32	23
PaaS ³	389	53	42	1.064	50	41
IaaS ⁴	252	5	-3	751	10	3
Clouderlöse	2.678	35	23	7.474	32	23
Segmenterlöse	7.160	12	4	20.558	11	4
Segmentergebnis	2.268	-4	-10	6.080	-8	-12
SaaS ² (in %)	70,7	3,2Pp	3,5Pp	69,5	2,0Pp	2,1Pp
PaaS ³ (in %)	77,4	-1,4Pp	0,6Pp	78,3	-1,6Pp	-0,1Pp
IaaS ⁴ (in %)	21,0	-12,7Pp	-7,3Pp	26,0	-8,1Pp	-4,6Pp
Cloudbottomarge (in %)	67,0	2,2Pp	3,2Pp	66,4	1,3Pp	2,0Pp
Segmentmarge (in %)	31,7	-5,2Pp	-4,7Pp	29,6	-6,0Pp	-5,6Pp

¹ Vorperioden wurden entsprechend der neuen Darstellung der Segmente angepasst.

² Software as a Service

³ Platform as a Service

⁴ Infrastructure as a Service

Die Erlöse im Segment AT&S wuchsen um 12 % im Vergleich zum Vorjahr auf 7,16 Mrd. € beziehungsweise währungsbereinigt um 4 %. Dies war in erster Linie auf ein starkes Wachstum der Clouderlöse durch SAP S/4HANA und die SAP Business Technology Platform zurückzuführen. Die Softwarelizenzerlöse sanken, da immer mehr Kunden für den Umstieg in die Cloud unser Angebot „RISE with SAP“ wählen. Die Supporterlöse im Segment wuchsen um 5 % im Vergleich zum Vorjahr auf 3,02 Mrd. € beziehungsweise sanken währungsbereinigt um 2 %.

Qualtrics	Q3 2022			Q1-Q3 2022		
	Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	zu aktuellen Kursen	Δ in %	Δ in %, währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	Δ in %
Clouderlöse – SaaS ²	322	70	47	870	67	49
Segmenterlöse	384	65	42	1.033	60	43
Segmentergebnis	34	>100	>100	60	52	65
Cloudbottomarge – SaaS ² (in %)	88,9	-2,7Pp	-2,9Pp	89,0	-3,0Pp	-3,1Pp
Segmentmarge (in %)	9,0	3,1Pp	5,0Pp	5,8	-0,3Pp	1,0Pp

Die Erlöse im Segment Qualtrics wuchsen um 65 % im Vergleich zum Vorjahr auf 384 Mio. € beziehungsweise währungsbereinigt um 42 %. Das anhaltend starke Wachstum war auf stabile Verlängerungsraten der Verträge und Erweiterungen zurückzuführen.



Cloudkennzahlen

Millionen €, falls nicht anders bezeichnet (non-IFRS)	Q3 2022			Q1 - Q3 2022		
	zu aktuellen Kursen	Δ in %	Δ in % währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen	Δ in %	Δ in % währungs- bereinigt
Current Cloud Backlog						
Summe	11.267	38	26	11.267	38	26
davon SAP S/4HANA	2.662	108	90	2.662	108	90
Clouderlöse						
SaaS ¹	2.621	39	26	7.279	35	25
PaaS ²	415	56	44	1.134	54	45
IaaS ³	252	5	-3	752	10	3
Summe	3.288	38	25	9.164	35	25
davon SAP S/4HANA	546	98	81	1.422	87	75
davon Qualtrics	322	70	47	870	67	49
Cloudbruttoergebnis						
SaaS ¹	1.978	45	31	5.434	39	28
PaaS ²	325	54	46	898	52	46
IaaS ³	53	-34	-24	196	-16	-10
Summe	2.357	42	30	6.527	38	28
davon Qualtrics	286	65	42	775	61	44
Cloudbruttomarge (in %)						
SaaS ¹ (in %)	75,5	2,9pp	2,9pp	74,7	2,0pp	1,8pp
PaaS ² (in %)	78,3	-1,0pp	0,9pp	79,2	-1,1pp	0,4pp
IaaS ³ (in %)	21,0	-12,7pp	-7,3pp	26,0	-8,1pp	-4,5pp
Summe	71,7	2,3pp	2,8pp	71,2	1,6pp	1,9pp
davon Qualtrics	88,9	-2,7pp	-2,9pp	89,0	-3,0pp	-3,1pp

¹ Software as a Service

² Platform as a Service

³ Infrastructure as a Service

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Die Ergebnisse vom ersten bis zum dritten Quartal 2022 waren auch von anderen Effekten beeinflusst. Weitere Informationen finden Sie in den Angaben auf Seite 30 dieses Dokuments.



Ausblick – Geschäftsjahr 2022

Die SAP setzt ihre Cloudstrategie um, die das beschleunigte Cloudwachstum sowohl durch Neugeschäft als auch Nutzung der Cloud durch bestehende Kunden vorantreibt. Aufgrund des Tempos und des Ausmaßes der Wachstumsdynamik im Cloudgeschäft ist die SAP auf dem besten Weg, ihre mittelfristigen Zielsetzungen zu erreichen.

Finanzieller Ausblick

Für das Jahr 2022 erwartet die SAP nach wie vor, dass

- die Clouderlöse währungsbereinigt in einer Spanne zwischen 11,55 Mrd. € und 11,85 Mrd. € liegen werden (2021: 9,42 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 23 % bis 26 %.
- die Cloud- und Softwareerlöse währungsbereinigt in einer Spanne zwischen 25,0 Mrd. € und 25,5 Mrd. € liegen werden (2021: 24,08 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von 4 % bis 6 %.
- das Betriebsergebnis (Non-IFRS, währungsbereinigt) in einer Spanne zwischen 7,6 Mrd. € und 7,9 Mrd. € liegen wird (2021: 8,23 Mrd. €). Diese Spanne entspricht währungsbereinigt einer Wachstumsrate von -4 % bis -8 %.
- der Anteil der besser planbaren Umsätze (definiert als die Summe der Clouderlöse und Softwaresupporterlöse) an den gesamten Umsatzerlösen etwa 78 % erreichen wird (2021: 75 %).

Für das Jahr 2022 erwartet die SAP nun, dass

- der Free Cashflow bei rund 4,5 Mrd. € liegen wird (2021: 5,01 Mrd. €). Der bisherige Ausblick lag bei über 4,5 Mrd. €.

Das derzeitige Marktumfeld und die Schwankungen auf den Kapitalmärkten führen auch zu einer geringeren Vorhersagbarkeit hinsichtlich des Ausblicks für die effektive Steuerquote (IFRS und Non-IFRS) im Gesamtjahr 2022. Auf Grundlage aktueller Schätzungen rechnen wir nun für das Gesamtjahr 2022 mit einer effektiven Steuerquote (IFRS) von etwa 45,0 % (zuvor: 34,0 % bis 38,0 %) und mit einer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) von etwa 30,0 % (zuvor: 23,0 % bis 27,0 %). Da die weitere Entwicklung unserer effektiven Steuerquote (IFRS und Non-IFRS) erheblich vom Beitrag von Sapphire Ventures zum Finanzergebnis im Jahr 2022 abhängt, kann es angesichts der aktuellen Marktbedingungen zu größeren Abweichungen von der aktuellen Schätzung in beide Richtungen kommen.

Während der Ausblick der SAP für das Gesamtjahr 2022 ohne Berücksichtigung der Wechselkurse gegeben wird, erwartet die SAP, dass die berichteten Wachstumsraten auf Basis aktueller Wechselkurse durch die Wechselkursschwankungen im Laufe des Jahres beeinflusst werden.

Die erwarteten Währungseffekte für das vierte Quartal und das Gesamtjahr 2022 zeigt nachfolgende Tabelle:

Erwartete Währungseffekte unter der Annahme, dass die Wechselkurse von September 2022 für den Rest des Jahres gelten

In Prozentpunkten	Q4 2022	GJ 2022
Wachstum der Clouderlöse	+10 Pp bis +12 Pp	+9 Pp bis +11 Pp
Wachstum der Cloud- und Softwareerlöse	+6 Pp bis +8 Pp	+6 Pp bis +8 Pp
Wachstum des Betriebsergebnisses (Non-IFRS)	+6 Pp bis +8 Pp	+4 Pp bis +6 Pp

Nichtfinanzieller Ausblick

Für das Jahr 2022 erwartet die SAP nach wie vor:

- einen Mitarbeiterengagement-Index zwischen 80 % und 84 % (2021: 83 %).

Für das Jahr 2022 erwartet die SAP nun:

- nach einer Prüfung der Ergebnisse der Befragung im laufenden Jahr einen Kunden-Net-Promoter-Score zwischen 3 und 8 (2021: 10). Die bisherige Spanne betrug 11 bis 15.
- Netto-CO₂-Emissionen zwischen 90 und 95 kt (2021: 110 kt). Der bisherige Wert betrug 70 kt.

Zielsetzungen für 2025

Die SAP bestätigt ihre mittelfristigen Zielsetzungen, die in ihrer Quartalsmitteilung für das dritte Quartal 2020 veröffentlicht wurden, einschließlich des Ziels, im Jahr 2023 ein zweistelliges Wachstum beim Betriebsergebnis zu erreichen. Angesichts der starken Wachstumsdynamik im Cloudgeschäft der SAP und der jüngsten positiven Entwicklung der Wechselkurse wird die SAP ihre mittelfristigen Zielsetzungen voraussichtlich in den kommenden Quartalen aktualisieren.

Zusätzliche Informationen

Diese Pressemitteilung und alle darin enthaltenen Informationen sind vorläufig und ungeprüft.

Steuerungsgrößen der SAP

Weitere Informationen über unsere wichtigsten Wachstumskennzahlen und Steuerungsgrößen, ihre Berechnung, ihren Zusatznutzen und ihre Einschränkungen finden Sie im folgenden Dokument auf der Webseite von SAP Investor Relations: [Steuerungsgrößen der SAP](#).

Telefonkonferenz/Ergänzende Finanzinformationen

Der Vorstand der SAP SE wird die Ergebnisse am Dienstag, den 25. Oktober, in einer Telefonkonferenz für Finanzanalysten um 14:00 Uhr MEZ erläutern. Die Konferenz (in englischer Sprache) wird live im Internet unter www.sap.de/investor übertragen und anschließend als Aufzeichnung (Replay) im Internet zur Verfügung stehen. Weitere Finanzinformationen zum dritten Quartal 2022 stehen ebenfalls im Internet unter www.sap.de/investor zur Verfügung.

Informationen zu SAP

Die SAP-Strategie soll dabei helfen, jedes Unternehmen in ein intelligentes Unternehmen zu verwandeln. Als ein Marktführer für Geschäftssoftware unterstützen wir Unternehmen jeder Größe und Branche dabei, ihre Ziele bestmöglich zu erreichen: SAP-Kunden generieren 87 % des gesamten weltweiten Handels. Unsere Technologien für maschinelles Lernen, das Internet der Dinge und fortschrittliche Analyseverfahren helfen unseren Kunden auf dem Weg zum intelligenten Unternehmen. SAP unterstützt Menschen und Unternehmen dabei, fundiertes Wissen über ihre Organisationen zu gewinnen, fördert die Zusammenarbeit und hilft so, dem Wettbewerb einen Schritt voraus zu sein. Wir vereinfachen Technologie für Unternehmen, damit sie unsere Software nach ihren eigenen Vorstellungen einfach und reibungslos nutzen können. Unsere End-to-End-Suite aus Anwendungen und Services ermöglicht es Kunden in 25 Branchen weltweit, profitabel zu sein, sich stets neu und flexibel anzupassen und etwas zu bewegen. Mit einem globalen Netzwerk aus Kunden, Partnern, Mitarbeitern und Vordenkern hilft SAP, die Abläufe der weltweiten Wirtschaft und das Leben von Menschen zu verbessern. Weitere Informationen unter www.sap.com.

Weitere Informationen:

Investor Relations:

Anthony Coletta

+49 (6227) 7-60437

investor@sap.com, CET

Folgen Sie SAP Investor Relations auf Twitter unter [@sapinvestor](https://twitter.com/sapinvestor).

Presse:

Joellen Perry

+1 (650) 445-6780

joellen.perry@sap.com, PT

Daniel Reinhardt

+49 (6227) 7-40201

daniel.reinhardt@sap.com, CET



Inhalt

Finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen (IFRS und Non-IFRS)	10
Hauptabschlussbestandteile des SAP-Konzerns (IFRS)	12
(A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung	12
(B) Konzernbilanz.....	14
(C) Konzern-Kapitalflussrechnung	15
Non-IFRS-Zahlen	16
(D) Basis der Non-IFRS-Darstellung	16
(E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS	17
(F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen	19
(G) Non-IFRS-Anpassungen nach Funktionsbereichen	19
Aufgliederungen	21
(H) Segmentinformationen	21
(I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS).....	27
(J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen	29
Sonstige Angaben	30
(K) Finanzergebnis, netto	30
(L) Unternehmenszusammenschlüsse	30
(M) Anteilsbasierte Vergütungen	30
(N) Qualtrics Geschäfts- oder Firmenwert.....	31



Finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen (IFRS und Non-IFRS)

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1 2021	Q2 2021	Q3 2021	Q4 2021	G.J. 2021	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022
Umsatz								
Cloud	2.145	2.276	2.386	2.611	9.418	2.820	3.056	3.288
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	7	11	20	28	17	31	34	38
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	13	17	20	24	19	25	24	25
SAP S/4HANA Cloud	227	257	276	329	1.090	404	472	546
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	36	33	46	65	46	78	84	98
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	43	39	46	61	47	71	72	81
Softwarelizenzen	483	650	657	1.458	3.248	317	426	406
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	7	-16	-8	-14	-11	-34	-34	-38
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	11	-13	-8	-17	-11	-36	-38	-42
Softwaresupport	2.801	2.823	2.867	2.920	11.412	2.923	2.977	3.016
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-5	-2	1	3	-1	4	5	5
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	0	1	1	1	1	1	0	-2
Softwarelizenzen und -Support	3.283	3.474	3.524	4.379	14.660	3.240	3.403	3.422
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-3	-5	-1	-4	-3	-1	-2	-3
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	1	-2	-1	-6	-2	-4	-7	-9
Cloud und Software	5.428	5.750	5.910	6.990	24.078	6.060	6.459	6.710
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	1	1	7	6	4	12	12	14
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	6	5	6	3	5	7	5	5
Umsatzerlöse	6.348	6.669	6.845	7.981	27.842	7.077	7.517	7.841
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	-3	-1	5	6	2	11	13	15
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	2	3	5	3	3	7	5	5
Anteil besser planbarer Umsätze (in %)	78	76	77	69	75	81	80	80
Ergebnisse								
Betriebsergebnis (IFRS)	960	984	1.249	1.463	4.656	1.053	673	1.239
Betriebsergebnis (Non-IFRS)	1.738	1.922	2.102	2.468	8.230	1.677	1.680	2.094
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	17	-2	2	-11	-1	-4	-13	0
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	24	3	2	-12	1	-7	-16	-8
Gewinn (Verlust) nach Steuern (IFRS)	1.070	1.449	1.418	1.440	5.376	632	203	547
Gewinn (Verlust) nach Steuern (Non-IFRS)	1.720	2.214	2.129	2.274	8.337	1.166	1.093	1.263
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	70	59	1	12	28	-32	-51	-41
Margen								
Cloudbruttomarge (IFRS, in %)	67,2	67,5	67,0	66,6	67,0	68,2	69,8	69,8
Cloudbruttomarge (Non-IFRS, in %)	69,5	70,0	69,4	69,0	69,5	70,0	71,9	71,7
Softwarelizenzen- und -Support-Bruttomarge (IFRS, in %)	85,7	86,5	87,1	87,9	86,9	87,0	87,7	87,8
Softwarelizenzen- und -Support-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	86,3	87,3	87,8	88,5	87,6	87,5	88,5	88,6
Cloud- und -Software-Bruttomarge (IFRS, in %)	78,4	79,0	79,0	79,9	79,1	78,2	79,2	79,0
Cloud- und -Software-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	79,7	80,5	80,4	81,2	80,5	79,4	80,6	80,3
Gesamt-Bruttomarge (IFRS, in %)	70,3	70,8	71,4	73,0	71,5	70,3	70,7	71,1
Gesamt-Bruttomarge (Non-IFRS, in %)	72,3	73,4	73,6	75,1	73,7	72,0	73,1	73,3
Operative Marge (IFRS, in %)	15,1	14,8	18,2	18,3	16,7	14,9	8,9	15,8
Operative Marge (Non-IFRS, in %)	27,4	28,8	30,7	30,9	29,6	23,7	22,4	26,7
ATS-Segment – Cloudbruttomarge (in %)	65,1	65,3	64,8	64,3	64,8	65,0	67,0	67,0
ATS-Segment – Segmentbruttomarge (in %)	72,2	73,2	73,7	74,2	73,4	70,9	72,1	71,9
ATS-Segment – Segmentmarge (in %)	34,1	35,5	36,8	35,9	35,6	29,1	27,9	31,7
Qualtrics-Segment – Cloudbruttomarge (in %)	92,2	92,4	91,6	90,1	91,5	89,6	88,6	88,9
Qualtrics-Segment – Segmentbruttomarge (in %)	79,5	80,3	80,7	78,1	79,6	78,8	77,4	77,5
Qualtrics-Segment – Segmentmarge (in %)	6,2	6,3	5,9	1,4	4,7	2,9	4,9	9,0



Kapitalmarktorientierte Kennzahlen								
Effektive Steuerquote (IFRS, in %)	20,0	19,7	18,9	26,4	21,5	33,1	62,2	35,7
Effektive Steuerquote (Non-IFRS, in %)	18,7	19,2	18,2	23,2	20,0	25,7	29,3	26,0
Ergebnis je Aktie, unverwässert (IFRS, in €)	0,88	1,15	1,19	1,23	4,46	0,63	0,29	0,57
Ergebnis je Aktie, unverwässert (Non-IFRS, in €)	1,40	1,75	1,74	1,85	6,73	1,00	0,96	1,12
Auftragseingänge und Current Cloud Backlog								
Current Cloud Backlog	7.628	7.766	8.171	9.447	9.447	9.731	10.403	11.267
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	15	17	24	32	32	28	34	38
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	19	20	22	26	26	23	25	26
SAP S/4HANA Current Cloud Backlog	1.036	1.130	1.283	1.707	1.707	1.925	2.258	2.662
Veränderung in % im Vergleich zum Vorjahr	39	45	60	84	84	86	100	108
Veränderung in % (währungsbereinigt) im Vergleich zum Vorjahr	43	48	58	76	76	79	87	90
Anteil der Cloud-Aufträge größer 5 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen) ²	25	29	38	45	41	41	48	44
Anteil der Cloud-Aufträge kleiner 1 Mio. € (in % vom Cloud-Gesamtauftragsvolumen) ²	45	38	35	27	28	31	28	24
Anteil der Softwareaufträge größer 5 Mio. € (in % vom Software-Gesamtauftragsvolumen)	23	22	31	24	25	40	33	28
Anteil der Softwareaufträge kleiner 1 Mio. € (in % vom Software-Gesamtauftragsvolumen)	42	43	41	36	39	33	40	49
Liquidität und Kapitalflussrechnung								
Cashflows aus der betrieblichen Tätigkeit	3.085	686	1.183	1.269	6.223	2.482	268	849
Investitionen	-153	-191	-202	-255	-800	-221	-235	-281
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	-84	-92	-99	-98	-374	-95	-120	-103
Free Cashflow	2.848	403	881	916	5.049	2.165	-86	464
in % der Umsatzerlöse (IFRS)	45	6	13	11	18	31	-1	6
in % des Gewinns nach Steuern (IFRS)	266	28	62	64	94	343	-42	85
Konzernliquidität	11.573	8.548	9.375	11.530	11.530	11.283	8.256	8.577
Finanzschulden (-)	-14.230	-13.116	-12.994	-13.094	-13.094	-12.171	-12.282	-12.282
Nettoverschuldung (-)	-2.658	-4.568	-3.619	-1.563	-1.563	-888	-4.026	-3.705
Vermögens- und Kapitalstruktur								
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	10.332	7.764	7.943	8.898	8.898	8.942	7.492	7.340
Geschäfts- oder Firmenwert	29.328	29.020	29.600	31.089	31.089	32.170	33.911	35.699
Summe Vermögenswerte	66.477	63.075	65.029	71.174	71.174	76.515	75.807	78.234
Vertragsverbindlichkeiten (kurzfristig)	6.568	5.958	4.627	4.431	4.431	7.630	6.883	5.487
Eigenkapitalquote (Eigenkapital in % der Bilanzsumme)	52	54	57	58	58	56	56	59
Nichtfinanzielle Kennzahlen								
Mitarbeiter (zum Stichtag) ¹	103.142	103.876	105.015	107.415	107.415	109.798	110.409	112.632
Mitarbeiterbindung (in %, 12-Monatsbetrachtung)	95,4	94,8	93,7	92,8	92,8	92,1	91,6	91,8
Frauen in Führungspositionen (in %, zum Stichtag)	27,6	27,9	28,2	28,3	28,3	28,6	28,8	29,1
Netto-CO ₂ -Emissionen ² (in Kilotonnen)	30	20	25	35	110	20	25	25

¹ Umgerechnet in Vollzeitbeschäftigte

² Umgerechnet in CO₂-Äquivalente

³ Die Vorquartale wurden an die neue Berechnungslogik angepasst.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



Hauptabschlussbestandteile des SAP-Konzerns (IFRS)

(A) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

(A.1) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2022	Q3 2021	Δ in %
Cloud	3.288	2.386	38
Softwarelizenzen	406	657	-38
Softwaresupport	3.016	2.867	5
Softwarelizenzen und -Support	3.422	3.524	-3
Cloud und Software	6.710	5.910	14
Services	1.131	935	21
Umsatzerlöse	7.841	6.845	15
Cloudkosten	-994	-788	26
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-418	-454	-8
Cloud- und Softwarekosten	-1.412	-1.242	14
Servicekosten	-854	-716	19
Umsatzkosten	-2.266	-1.958	16
Bruttogewinn	5.575	4.887	14
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.574	-1.300	21
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.257	-1.845	22
Allgemeine Verwaltungskosten	-521	-576	-9
Restrukturierungskosten	8	13	-34
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	8	70	-88
Operative Aufwendungen	-6.602	-5.596	18
Betriebsergebnis	1.239	1.249	-1
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-58	16	<-100
Finanzierungserträge	166	716	-77
Finanzierungsaufwendungen	-497	-233	>100
Finanzergebnis, netto	-331	484	<-100
Gewinn (Verlust) vor Steuern	850	1.749	-51
Ertragsteueraufwand	-304	-331	-8
Gewinn (Verlust) nach Steuern	547	1.418	-61
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	669	1.406	-52
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-123	12	<-100
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹	0,57	1,19	-52
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹	0,57	1,19	-52

¹ Für den Berichtszeitraum 1. Juli bis 30. September 2022 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.168 Millionen (verwässert 1.173 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Juli bis 30. September 2021 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.180 Millionen (verwässert: 1.180 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(A.2) Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung – Seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1-Q3 2022	Q1-Q3 2021	Δ in %
Cloud	9.164	6.806	35
Softwarelizenzen	1.149	1.790	-36
Softwaresupport	8.916	8.491	5
Softwarelizenzen und -Support	10.065	10.281	-2
Cloud und Software	19.229	17.088	13
Services	3.205	2.774	16
Umsatzerlöse	22.435	19.861	13
Cloudkosten	-2.816	-2.232	26
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-1.259	-1.393	-10
Cloud- und Softwarekosten	-4.075	-3.625	12
Servicekosten	-2.489	-2.163	15
Umsatzkosten	-6.563	-5.788	13
Bruttogewinn	15.871	14.073	13
Forschungs- und Entwicklungskosten	-4.544	-3.778	20
Vertriebs- und Marketingkosten	-6.587	-5.336	23
Allgemeine Verwaltungskosten	-1.555	-1.674	-7
Restrukturierungskosten	-111	-151	-27
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-110	58	<-100
Operative Aufwendungen	-19.470	-16.668	17
Betriebsergebnis	2.965	3.193	-7
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-127	45	<-100
Finanzierungserträge	687	2.265	-70
Finanzierungsaufwendungen	-1.192	-614	94
Finanzergebnis, netto	-505	1.651	<-100
Gewinn (Verlust) vor Steuern	2.333	4.890	-52
Ertragsteueraufwand	-951	-954	0
Gewinn (Verlust) nach Steuern	1.382	3.936	-65
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.743	3.802	-54
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-362	134	<-100
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)¹	1,49	3,22	-54
Ergebnis je Aktie, verwässert (in €)¹	1,48	3,22	-54

¹ Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. September 2022 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.172 Millionen (verwässert: 1.175 Millionen). Für den Berichtszeitraum 1. Januar bis 30. September 2021 betrug die gewichtete durchschnittliche Anzahl von Aktien 1.180 Millionen (verwässert: 1.180 Millionen), jeweils ohne eigene Aktien.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(B) Konzernbilanz

zum 30.09.2022 und zum 31.12.2021

Mio. €	2022	2021
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	7.340	8.898
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.482	2.758
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	8.774	6.352
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	2.235	1.633
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	1.008	403
Summe kurzfristiger Vermögenswerte	20.839	20.044
Geschäfts- oder Firmenwert	35.699	31.089
Immaterielle Vermögenswerte	4.328	3.965
Sachanlagen	5.032	4.977
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	6.921	6.275
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen	111	147
Sonstige nichtfinanzielle Vermögenswerte	3.214	2.628
Tatsächliche Steuererstattungsansprüche	290	263
Latente Steueransprüche	1.800	1.786
Summe langfristiger Vermögenswerte	57.395	51.130
Summe Vermögenswerte	78.234	71.174
Mio. €	2022	2021
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	1.926	1.580
Tatsächliche Steuerschulden	285	304
Finanzielle Verbindlichkeiten	8.579	4.528
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	3.831	5.203
Rückstellungen	126	89
Vertragsverbindlichkeiten	5.487	4.431
Summe kurzfristiger Schulden	20.233	16.136
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten	95	122
Tatsächliche Steuerschulden	948	827
Finanzielle Verbindlichkeiten	9.565	11.042
Sonstige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	611	860
Rückstellungen	406	355
Latente Steuerschulden	295	296
Vertragsverbindlichkeiten	35	13
Summe langfristiger Schulden	11.955	13.515
Summe Schulden	32.188	29.650
Gezeichnetes Kapital	1.229	1.229
Agien	2.834	1.918
Gewinnrücklagen	35.764	37.022
Sonstige Eigenkapitalbestandteile	7.543	1.756
Eigene Anteile	-4.420	-3.072
Eigenkapital, das den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen ist	42.950	38.852
Nicht beherrschende Anteile	3.096	2.670
Summe Eigenkapital	46.046	41.523
Summe Eigenkapital und Schulden	78.234	71.174

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(C) Konzern-Kapitalflussrechnung

Mio. €	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021
Gewinn (Verlust) nach Steuern	1.382	3.936
Anpassungen bei der Überleitung vom Gewinn (Verlust) nach Steuern auf die Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten:		
Abschreibungen	1.425	1.308
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen	1.873	1.961
Ertragsteueraufwand	951	954
Finanzergebnis, netto	505	-1.651
Minderung/Erhöhung der Wertberichtigungen auf Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	80	-17
Andere Anpassungen für zahlungsunwirksame Posten	-5	15
Minderung/Erhöhung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstigen Forderungen	1.352	1.718
Minderung/Erhöhung sonstiger Vermögenswerte	-765	-370
Erhöhung/Minderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Rückstellungen und sonstigen Verbindlichkeiten	-1.115	-689
Erhöhung/Minderung der Vertragsverbindlichkeiten	537	500
Auszahlungen für anteilsbasierte Vergütungen	-1.064	-923
Gezahlte Zinsen	-173	-142
Erhaltene Zinsen	88	35
Gezahlte Ertragsteuern, abzüglich zurückerstatteter Beträge	-1.473	-1.682
Cashflows aus betrieblichen Tätigkeiten	3.598	4.954
Auszahlungen für Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-642	-1.017
Einzahlungen aus der Veräußerung von Tochterunternehmen oder Geschäftsbereichen	0	-47
Auszahlungen für den Erwerb von immateriellen Vermögenswerten oder Sachanlagen	-738	-546
Einzahlungen aus der Veräußerung von immateriellen Vermögenswerten oder Sachanlagen	70	69
Auszahlungen für den Erwerb von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	-2.772	-2.393
Einzahlungen aus der Veräußerung von Eigenkapital- oder Schuldinstrumenten anderer Unternehmen	4.164	2.264
Cashflow aus Vorauszahlungen (Supply-Chain-Finanzierung) ¹	-1.745	0
Cashflows aus Investitionstätigkeiten	-1.662	-1.668
Gezahlte Dividenden	-2.865	-2.182
Gezahlte Dividenden an nicht beherrschende Anteile	-13	-19
Erwerb eigener Anteile	-1.500	0
Einzahlungen aus dem teilweisen Abgang von Anteilen eines Tochterunternehmens, die nicht zu einem Verlust der Beherrschung führen	33	1.847
Zahlungen für Steuern im Zusammenhang mit dem Nettoausgleich von Equity Awards	-250	0
Einzahlungen aus Fremdkapitalaufnahmen	38	1.600
Rückzahlungen auf Fremdkapitalaufnahmen	-1.016	-1.949
Rückzahlungen auf Leasingverbindlichkeiten	-318	-276
Cashflows mit Geldgebern (Supply Chain Finanzierung) ¹	1.726	0
Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten	-4.166	-979
Auswirkung von Wechselkursänderungen auf Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	671	326
Nettominderung/-erhöhung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-1.558	2.633
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	8.898	5.311
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	7.340	7.943

¹ Weitere Informationen finden Sie unter Textziffer (L).

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



Non-IFRS-Zahlen

(D) Basis der Non-IFRS-Darstellung

Wir berichten bereinigte Kennzahlen, wie zum Beispiel Umsatz (Non-IFRS), Aufwendungen (Non-IFRS) und Ergebniskennzahlen (Non-IFRS), die nicht auf der Basis von IFRS-Rechnungslegungsstandards ermittelt werden und daher Non-IFRS-Kennzahlen sind.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich im Dokument [Erläuterungen zu Finanzinformationen \(Non-IFRS\)](#) im Internet.



(E) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS

(E.1) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q3 2022					Q3 2021					Δ in %	
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungseinfluss	Non-IFRS währungsbereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS		Non-IFRS währungsbereinigt ¹
Umsatz												
Cloud	3.288		3.288	-310	2.978	2.386		2.386	38	38	25	
Softwarelizenzen	406		406	-28	378	657		657	-38	-38	-42	
Softwaresupport	3.016		3.016	-195	2.821	2.867		2.867	5	5	-2	
Softwarelizenzen und -Support	3.422		3.422	-223	3.199	3.524		3.524	-3	-3	-9	
Cloud und Software	6.710		6.710	-533	6.177	5.910		5.910	14	14	5	
Services	1.131		1.131	-94	1.037	935		935	21	21	11	
Umsatzerlöse	7.841		7.841	-627	7.214	6.845		6.845	15	15	5	
Operative Aufwendungen												
Cloudkosten	-994	62	-932			-788	58	-730	26	28		
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-418	28	-390			-454	25	-430	-8	-9		
Cloud- und Softwarekosten	-1.412	90	-1.321			-1.242	82	-1.160	14	14		
Servicekosten	-854	81	-773			-716	71	-645	19	20		
Umsatzkosten	-2.266	172	-2.094			-1.958	153	-1.805	16	16		
Bruttogewinn	5.575	172	5.747			4.887	153	5.040	14	14		
Forschungs- und Entwicklungskosten	-1.574	159	-1.416			-1.300	145	-1.155	21	23		
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.257	330	-1.927			-1.845	267	-1.578	22	22		
Allgemeine Verwaltungskosten	-521	203	-318			-576	302	-274	-9	16		
Restrukturierungskosten	8	-8	0			13	-13	0	-34	k. A.		
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	8	0	8			70	0	70	-88	-88		
Operative Aufwendungen	-6.602	855	-5.746	473	-5.274	-5.596	853	-4.742	18	21	11	
Ergebnisse												
Betriebsergebnis	1.239	855	2.094	-154	1.940	1.249	853	2.102	-1	0	-8	
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-58	0	-58			16	0	16	<-100	<-100		
Finanzierungserträge	166	0	166			716	0	716	-77	-77		
Finanzierungsaufwendungen	-497	0	-497			-233	0	-233	>100	>100		
Finanzergebnis, netto	-331	0	-331			484	0	484	<-100	<-100		
Gewinn (Verlust) vor Steuern	850	855	1.705			1.749	853	2.602	-51	-34		
Ertragsteueraufwand	-304	-139	-443			-331	-142	-474	-8	-7		
Gewinn (Verlust) nach Steuern	547	716	1.263			1.418	711	2.129	-61	-41		
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	669	634	1.303			1.406	644	2.050	-52	-36		
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-123	82	-41			12	67	79	<-100	<-100		
Kennzahlen												
Operative Marge (in %)	15,8		26,7		26,9	18,2		30,7	-2,4Pp	-4,0Pp	-3,8Pp	
Effektive Steuerquote (in %)²	35,7		26,0			18,9		18,2	16,8Pp	7,8Pp		
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	0,57		1,12			1,19		1,74	-52	-36		

¹ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

² Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) in Q3 2022 und Q3 2021 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen sowie akquisitionsbedingten Aufwendungen.



(E.2) Überleitungsrechnung von Non-IFRS zu IFRS – Seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	Q1–Q3 2022					Q1–Q3 2021					Δ in %	
	IFRS	Anp.	Non-IFRS	Währungseinfluss	Non-IFRS währungsbereinigt	IFRS	Anp.	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS		Non-IFRS währungsbereinigt ¹
Umsatz												
Cloud	9.164		9.164	-671	8.493	6.806		6.806	35	35	25	
Softwarelizenzen	1.149		1.149	-64	1.086	1.790		1.790	-36	-36	-39	
Softwaresupport	8.916		8.916	-446	8.470	8.491		8.491	5	5	0	
Softwarelizenzen und -Support	10.065		10.065	-509	9.556	10.281		10.281	-2	-2	-7	
Cloud und Software	19.229		19.229	-1.180	18.049	17.088		17.088	13	13	6	
Services	3.205		3.205	-202	3.003	2.774		2.774	16	16	8	
Umsatzerlöse	22.435		22.435	-1.382	21.053	19.861		19.861	13	13	6	
Operative Aufwendungen												
Cloudkosten	-2.816	179	-2.637			-2.232	166	-2.066	26	28		
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-1.259	73	-1.186			-1.393	74	-1.319	-10	-10		
Cloud- und Softwarekosten	-4.075	252	-3.823			-3.625	240	-3.385	12	13		
Servicekosten	-2.489	215	-2.274			-2.163	210	-1.953	15	16		
Umsatzkosten	-6.563	466	-6.097			-5.788	450	-5.338	13	14		
Bruttogewinn	15.871	466	16.338			14.073	450	14.523	13	12		
Forschungs- und Entwicklungskosten	-4.544	442	-4.102			-3.778	396	-3.382	20	21		
Vertriebs- und Marketingkosten	-6.587	850	-5.737			-5.336	749	-4.587	23	25		
Allgemeine Verwaltungskosten	-1.555	618	-937			-1.674	823	-850	-7	10		
Restrukturierungskosten	-111	111	0			-151	151	0	-27	k. A.		
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	-110	0	-110			58	0	58	<-100	<-100		
Operative Aufwendungen	-19.470	2.487	-16.983	1.101	-15.882	-16.668	2.569	-14.100	17	20	13	
Ergebnisse												
Betriebsergebnis	2.965	2.487	5.452	-281	5.171	3.193	2.569	5.762	-7	-5	-10	
Sonstige Aufwendungen und Erträge, netto	-127	0	-127			45	0	45	<-100	<-100		
Finanzierungserträge	687	0	687			2.265	0	2.265	-70	-70		
Finanzierungsaufwendungen	-1.192	0	-1.192			-614	0	-614	94	94		
Finanzergebnis, netto	-505	0	-505			1.651	0	1.651	<-100	<-100		
Gewinn (Verlust) vor Steuern	2.333	2.487	4.820			4.890	2.569	7.459	-52	-35		
Ertragsteueraufwand	-951	-347	-1.298			-954	-442	-1.396	0	-7		
Gewinn (Verlust) nach Steuern	1.382	2.140	3.522			3.936	2.126	6.063	-65	-42		
den Eigentümern des Mutterunternehmens zuzurechnen	1.743	1.866	3.609			3.802	1.955	5.757	-54	-37		
den nicht beherrschenden Anteilen zuzurechnen	-362	274	-88			134	171	306	<-100	<-100		
Kennzahlen												
Operative Marge (in %)	13,2		24,3		24,6	16,1		29,0	-2,9Pp	-4,7Pp	-4,4Pp	
Effektive Steuerquote (in %)²	40,8		26,9			19,5		18,7	21,3Pp	8,2Pp		
Ergebnis je Aktie, unverwässert (in €)	1,49		3,08			3,22		4,88	-54	-37		

¹ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

² Der Unterschied zwischen unserer effektiven Steuerquote (IFRS) und unserer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) für die ersten neun Monate 2022 und 2021 resultierte im Wesentlichen aus Steuereffekten aus Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungen, akquisitionsbedingten Aufwendungen sowie Restrukturierungskosten.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(F) Non-IFRS-Anpassungen – Ist-Werte und Schätzungen

Mio. €	Geschätzte Beträge für Gesamtjahr 2022	Q1–Q3 2022	Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q3 2021
Betriebsergebnis (IFRS)		2.965	1.239	3.193	1.249
Anpassungen auf akquisitionsbedingte Aufwendungen	580–660	503	175	457	161
Anpassungen auf Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme	2.500–2.700	1.873	689	1.961	705
Anpassungen auf Restrukturierungsaufwendungen	110–130	111	–8	151	–13
Anpassungen auf operative Aufwendungen		2.487	855	2.569	853
Betriebsergebnis (Non-IFRS)		5.452	2.094	5.762	2.102

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

(G) Non-IFRS-Anpassungen nach Funktionsbereichen

Mio. €	Q3 2022					Q3 2021				
	IFRS	Akquisi- tions- bedingt	SBP ¹	Restruk- turierung	Non-IFRS	IFRS	Akquisi- tions- bedingt	SBP ¹	Restruk- turierung	Non-IFRS
Cloudkosten	–994	45	17	0	–932	–788	42	16	0	–730
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–418	8	20	0	–390	–454	8	16	0	–430
Servicekosten	–854	6	76	0	–773	–716	5	66	0	–645
Forschungs- und Entwicklungskosten	–1.574	3	156	0	–1.416	–1.300	2	142	0	–1.155
Vertriebs- und Marketingkosten	–2.257	110	220	0	–1.927	–1.845	91	175	0	–1.578
Allgemeine Verwaltungskosten	–521	2	201	0	–318	–576	12	289	0	–274
Restrukturierungskosten	8	0	0	–8	0	13	0	0	–13	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	8	0	0	0	8	70	0	0	0	70
Operative Aufwendungen	–6.602	175	689	–8	–5.746	–5.596	161	705	–13	–4.742

Mio. €	Q1–Q3 2022					Q1–Q3 2021				
	IFRS	Akquisi- tions- bedingt	SBP ¹	Restruk- turierung	Non-IFRS	IFRS	Akquisi- tions- bedingt	SBP ¹	Restruk- turierung	Non-IFRS
Cloudkosten	–2.816	131	48	0	–2.637	–2.232	122	44	0	–2.066
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–1.259	24	49	0	–1.186	–1.393	24	50	0	–1.319
Servicekosten	–2.489	17	198	0	–2.274	–2.163	15	195	0	–1.953
Forschungs- und Entwicklungskosten	–4.544	8	435	0	–4.102	–3.778	6	390	0	–3.382
Vertriebs- und Marketingkosten	–6.587	315	535	0	–5.737	–5.336	272	477	0	–4.587
Allgemeine Verwaltungskosten	–1.555	9	609	0	–937	–1.674	18	805	0	–850
Restrukturierungskosten	–111	0	0	111	0	–151	0	0	151	0
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge, netto	–110	0	0	0	–110	58	0	0	0	58
Operative Aufwendungen	–19.470	503	1.873	111	–16.983	–16.668	457	1.961	151	–14.100

¹ Anteilsbasierte Vergütung

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



Ohne den gesonderten Ausweis der Restrukturierungskosten in unserer Gewinn- und Verlustrechnung hätte sich folgende Aufteilung ergeben:

Mio. €	Q3 2022	Q1-Q3 2022	Q3 2021	Q1-Q3 2021
Cloudkosten	7	20	5	-125
Softwarelizenz- und -Supportkosten	0	-4	0	-3
Servicekosten	0	-61	1	-14
Forschungs- und Entwicklungskosten	1	-6	1	-10
Vertriebs- und Marketingkosten	0	-57	5	2
Allgemeine Verwaltungskosten	0	-3	0	-1
Restrukturierungskosten	8	-111	13	-151

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

Aufgliederungen

(H) Segmentinformationen

(H.1) Segmentgrundlagen und Segmentänderungen

Die SAP hat zwei berichtspflichtige Segmente: das Segment Applications, Technology & Services und das Segment Qualtrics.

Im dritten Quartal 2022 haben sich aufgrund organisatorischer Veränderungen Anpassungen in der Zusammensetzung unserer Geschäftssegmente ergeben. Mit der Zusammenlegung von Funktionen für Produktentwicklung, Marketing & Solutions sowie Go-to-Market in zwei organisatorische Einheiten ergeben sich neue Geschäftssegmente, das Segment Business Network und das Segment Sustainability. Aufgrund ihrer Größe sind diese Segmente nicht berichtspflichtig.

Das Segment Business Network umfasst SAP's Geschäftsnetzwerke, die die gesamte Wertschöpfungskette mit den Bereichen Beschaffungswesen, Logistik und Anlagenmanagement sowie branchenspezifische Lösungen abdecken. Die Umsatzerlöse des Segments werden aus Transaktionsgebühren für die Nutzung der cloudbasierten Geschäftsnetzwerke der SAP und aus der Bereitstellung von Dienstleistungen (einschließlich Beratungs- und Schulungsleistungen) in Bezug auf das Business Network generiert.

Das Segment Sustainability bündelt ein Portfolio an nachhaltigkeitsrelevanten Lösungen, die unseren Kunden helfen, finanzielle und nichtfinanzielle Kennzahlen zu erfassen und darüber zu berichten sowie ihre Nachhaltigkeitsbilanz in allen ESG-Dimensionen (Environmental, Social, and Governance) zu verbessern.

Weitere Informationen zu unserer Segmentberichterstattung finden Sie unter [Textziffer \(C.1\)](#) „Segmentergebnisse“ in unserem Konzernhalbjahresabschluss 2022.

(H.2) Segmentinformationen – Quartal

Applications, Technology & Services¹

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q3 2022		Q3 2021	Δ in %	Δ in %
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud – SaaS ²	2.037	1.849	1.487	37	24
Cloud – PaaS ³	389	360	254	53	42
Cloud – IaaS ⁴	252	232	239	5	-3
Cloud	2.678	2.441	1.981	35	23
Softwarelizenzen	406	377	655	-38	-42
Softwaresupport	3.015	2.821	2.867	5	-2
Softwarelizenzen und -Support	3.421	3.198	3.522	-3	-9
Cloud und Software	6.099	5.639	5.503	11	2
Services	1.061	977	886	20	10
Segmenterlöse	7.160	6.615	6.389	12	4
Cloudkosten	-884	-781	-697	27	12
Softwarelizenz- und -Supportkosten	-407	-379	-399	2	-5
Cloud- und Softwarekosten	-1.291	-1.161	-1.096	18	6
Servicekosten	-722	-669	-587	23	14
Umsatzkosten	-2.013	-1.829	-1.683	20	9
Cloudbruttoergebnis – SaaS ²	1.440	1.312	1.003	44	31
Cloudbruttoergebnis – PaaS ³	301	286	200	50	43
Cloudbruttoergebnis – IaaS ⁴	53	61	81	-34	-24
Cloudbruttoergebnis	1.794	1.659	1.284	40	29
Segmentbruttogewinn	5.147	4.786	4.706	9	2
Sonstige Segmentaufwendungen	-2.879	-2.659	-2.352	22	13
Segmentergebnis	2.268	2.127	2.354	-4	-10

SAP S/4 HANA



SAP S/4HANA Clouderlöse	546	501	276	98	81
SAP S/4HANA Current cloud backlog	2.662	2.438	1.283	>100	90
Margen					
Cloudbruttomarge – SaaS ² (in %)	70,7	71,0	67,4	3,2Pp	3,5Pp
Cloudbruttomarge – PaaS ³ (in %)	77,4	79,4	78,8	–1,4Pp	0,6Pp
Cloudbruttomarge – IaaS ⁴ (in %)	21,0	26,4	33,7	–12,7Pp	–7,3Pp
Cloudbruttomarge (in %)	67,0	68,0	64,8	2,2Pp	3,2Pp
Segmentbruttomarge (in %)	71,9	72,3	73,7	–1,8Pp	–1,3Pp
Segmentmarge (in %)	31,7	32,1	36,8	–5,2Pp	–4,7Pp

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

¹ Vorperioden wurden entsprechend der neuen Darstellung der Segmente angepasst.

² Software as a Service

³ Platform as a Service

⁴ Infrastructure as a Service

Qualtrics

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q3 2022		Q3 2021	Δ in %	Δ in %
	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs-bereinigt
Cloud – SaaS ¹	322	277	189	70	47
Cloud und Software	322	277	189	70	47
Services	62	53	43	44	23
Segmenterlöse	384	330	233	65	42
Cloudkosten	–36	–31	–16	>100	97
Cloud- und Softwarekosten	–36	–31	–16	>100	97
Servicekosten	–51	–44	–29	75	52
Umsatzkosten	–86	–75	–45	92	68
Cloudbruttoergebnis – SaaS¹	286	246	173	65	42
Segmentbruttogewinn	298	255	188	59	36
Sonstige Segmentaufwendungen	–263	–219	–174	51	26
Segmentergebnis	34	36	14	>100	>100
Margen					
Cloudbruttomarge – SaaS ¹ (in %)	88,9	88,7	91,6	–2,7Pp	–2,9Pp
Segmentbruttomarge (in %)	77,5	77,2	80,7	–3,2Pp	–3,5Pp
Segmentmarge (in %)	9,0	10,9	5,9	3,1Pp	5,0Pp

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

¹ Software as a Service



Überleitung der Clouderlöse und -margen – Quartal

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q3 2022			Q3 2021		Δ in %
	zu aktuellen Kursen	Währungseinfluss	Währungsbereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	Währungsbereinigt ⁴
Clouderlöse – SaaS ¹	2.621	–259	2.361	1.879	39	26
Clouderlöse – PaaS ²	415	–30	385	267	56	44
Clouderlöse – IaaS ³	252	–21	232	239	5	–3
Clouderlöse	3.288	–310	2.978	2.386	38	25
Cloudbruttomarge – SaaS ¹ (in %)	75,5		75,4	72,6	2,9 Pp	2,9 Pp
Cloudbruttomarge – PaaS ² (in %)	78,3		80,2	79,3	–1,0 Pp	0,9 Pp
Cloudbruttomarge – IaaS ³ (in %)	21,0		26,4	33,7	–12,7 Pp	–7,3 Pp
Cloudbruttomarge (in %)	71,7		72,2	69,4	2,3 Pp	2,8 Pp

¹ Software as a Service

² Platform as a Service

³ Infrastructure as a Service

⁴ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Mit Wirkung ab Q1/2022 wurde die Zuordnung der Cloud Umsätze und -kosten zu den Cloud Service Models an die internen Berichtsstrukturen angepasst. Bereits berichtete Werte der Vergleichsperioden 2021 wurden entsprechend angepasst. Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(H.3) Segmentinformationen – Seit Jahresbeginn

Applications, Technology & Services¹

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q1–Q3 2022		Q1–Q3 2021	Δ in %	
	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt
Cloud – SaaS ²	5.658	5.253	4.282	32	23
Cloud – PaaS ³	1.064	1.000	710	50	41
Cloud – IaaS ⁴	751	704	682	10	3
Cloud	7.474	6.958	5.674	32	23
Softwarelizenzen	1.146	1.083	1.787	–36	–39
Softwaresupport	8.915	8.469	8.490	5	0
Softwarelizenzen und -Support	10.061	9.551	10.277	–2	–7
Cloud und Software	17.534	16.509	15.951	10	4
Services	3.024	2.842	2.633	15	8
Segmenterlöse	20.558	19.351	18.583	11	4
Cloudkosten	–2.512	–2.292	–1.982	27	16
Softwarelizenz- und -Supportkosten	–1.216	–1.151	–1.231	–1	–6
Cloud- und Softwarekosten	–3.728	–3.444	–3.213	16	7
Servicekosten	–2.098	–1.985	–1.801	16	10
Umsatzkosten	–5.826	–5.429	–5.014	16	8
Cloudbruttoergebnis – SaaS ²	3.933	3.659	2.892	36	27
Cloudbruttoergebnis – PaaS ³	833	799	567	47	41
Cloudbruttoergebnis – IaaS ⁴	195	208	232	–16	–11
Cloudbruttoergebnis	4.962	4.665	3.692	34	26
Segmentbruttogewinn	14.732	13.922	13.569	9	3
Sonstige Segmentaufwendungen	–8.652	–8.121	–6.966	24	17
Segmentergebnis	6.080	5.801	6.603	–8	–12
SAP S/4 HANA					
SAP S/4HANA Cloud erlöse	1.422	1.331	761	87	75
SAP S/4HANA Current cloud backlog	2.662	2.438	1.283	>100	90
Margen					
Cloudbruttomarge – SaaS ² (in %)	69,5	69,7	67,5	2,0Pp	2,1Pp
Cloudbruttomarge – PaaS ³ (in %)	78,3	79,8	79,9	–1,6Pp	–0,1Pp
Cloudbruttomarge – IaaS ⁴ (in %)	26,0	29,5	34,1	–8,1Pp	–4,6Pp
Cloudbruttomarge (in %)	66,4	67,1	65,1	1,3Pp	2,0Pp
Segmentbruttomarge (in %)	71,7	71,9	73,0	–1,4Pp	–1,1Pp
Segmentmarge (in %)	29,6	30,0	35,5	–6,0Pp	–5,6Pp

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

¹ Vorperioden wurden entsprechend der neuen Darstellung der Segmente angepasst.

² Software as a Service

³ Platform as a Service

⁴ Infrastructure as a Service



Qualtrics

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q1–Q3 2022		Q1–Q3 2021	Δ in %	Δ in %
	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	währungs- bereinigt
Cloud – SaaS ¹	870	777	523	67	49
Cloud und Software	870	777	523	67	49
Services	162	144	123	32	17
Segmenterlöse	1.033	921	645	60	43
Cloudkosten	–95	–86	–42	>100	>100
Cloud- und Softwarekosten	–95	–86	–42	>100	>100
Servicekosten	–133	–119	–86	54	39
Umsatzkosten	–228	–206	–128	79	61
Cloudbruttoergebnis – SaaS¹	775	691	481	61	44
Segmentbruttogewinn	804	715	517	55	38
Sonstige Segmentaufwendungen	–744	–650	–478	56	36
Segmentergebnis	60	65	39	52	65
Margen					
Cloudbruttomarge – SaaS ¹ (in %)	89,0	88,9	92,1	–3,0Pp	–3,1Pp
Segmentbruttomarge (in %)	77,9	77,7	80,2	–2,3Pp	–2,5Pp
Segmentmarge (in %)	5,8	7,1	6,1	–0,3Pp	1,0Pp

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

¹Software as a Service



Überleitung der Clouderlöse und -margen – Seit Jahresbeginn

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet (Non-IFRS)	Q1 - Q3 2022			Q1 - Q3 2021		Δ in %
	zu aktuellen Kursen	Währungseinfluss	Währungsbereinigt	zu aktuellen Kursen	zu aktuellen Kursen	
Clouderlöse – SaaS ¹	7.279	-558	6.721	5.388	35	25
Clouderlöse – PaaS ²	1.134	-66	1.068	737	54	45
Clouderlöse – IaaS ³	752	-47	705	682	10	3
Clouderlöse	9.164	-671	8.493	6.806	35	25
Cloudbruttomarge – SaaS ¹ (in %)	74,7		74,5	72,7	2,0 Pp	1,8 Pp
Cloudbruttomarge – PaaS ² (in %)	79,2		80,6	80,2	-1,1 Pp	0,4 Pp
Cloudbruttomarge – IaaS ³ (in %)	26,0		29,5	34,1	-8,1 Pp	-4,5 Pp
Cloudbruttomarge (in %)	71,2		71,6	69,6	1,6 Pp	1,9 Pp

¹ Software as a Service

² Platform as a Service

³ Infrastructure as a Service

⁴ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.

**(I) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS)****(I.1) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Quartal**

Mio. €	Q3 2022				Q3 2021				Δ in %
	IFRS	Non-IFRS	Währungs- einfluss	Non-IFRS währungs- bereinigt	IFRS	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	
Clouderlöse nach Regionen									
Region EMEA	1.085	1.085	-44	1.042	850	850	28	28	23
Region Amerika	1.791	1.791	-247	1.545	1.228	1.228	46	46	26
Region APJ	411	411	-19	392	308	308	34	34	27
Clouderlöse	3.288	3.288	-310	2.978	2.386	2.386	38	38	25
Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen									
Region EMEA	2.732	2.732	-75	2.658	2.642	2.642	3	3	1
Region Amerika	2.962	2.962	-415	2.548	2.338	2.338	27	27	9
Region APJ	1.015	1.015	-43	972	930	930	9	9	5
Cloud- und Softwareerlöse	6.710	6.710	-533	6.177	5.910	5.910	14	14	5
Umsatzerlöse nach Regionen									
Deutschland	1.086	1.086	-3	1.083	1.087	1.087	0	0	0
Übrige Region EMEA	2.091	2.091	-84	2.007	1.956	1.956	7	7	3
Region EMEA	3.178	3.178	-88	3.090	3.043	3.043	4	4	2
USA	2.862	2.862	-402	2.459	2.224	2.224	29	29	11
Übrige Region Amerika	644	644	-87	557	518	518	24	24	7
Region Amerika	3.506	3.506	-490	3.016	2.742	2.742	28	28	10
Japan	314	314	21	336	324	324	-3	-3	4
Übrige Region APJ	843	843	-71	772	735	735	15	15	5
Region APJ	1.157	1.157	-50	1.108	1.059	1.059	9	9	5
Umsatzerlöse	7.841	7.841	-627	7.214	6.845	6.845	15	15	5

¹ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(I.2) Umsatz nach Regionen (IFRS und Non-IFRS) – Seit Jahresbeginn

Mio. €	Q1–Q3 2022				Q1–Q3 2021				Δ in %	
	IFRS	Non-IFRS	Währungs- einfluss	Non-IFRS währungs- bereinigt	IFRS	Non-IFRS	IFRS	Non-IFRS	Non-IFRS währungs- bereinigt ¹	
Clouderlöse nach Regionen										
Region EMEA	3.121	3.121	–101	3.021	2.397	2.397	30	30	26	
Region Amerika	4.885	4.885	–529	4.356	3.519	3.519	39	39	24	
Region APJ	1.158	1.158	–41	1.116	890	890	30	30	25	
Clouderlöse	9.164	9.164	–671	8.493	6.806	6.806	35	35	25	
Cloud- und Softwareerlöse nach Regionen										
Region EMEA	8.087	8.087	–174	7.913	7.692	7.692	5	5	3	
Region Amerika	8.228	8.228	–903	7.325	6.674	6.674	23	23	10	
Region APJ	2.914	2.914	–103	2.811	2.722	2.722	7	7	3	
Cloud- und Softwareerlöse	19.229	19.229	–1.180	18.049	17.088	17.088	13	13	6	
Umsatzerlöse nach Regionen										
Deutschland	3.215	3.215	–6	3.209	3.044	3.044	6	6	5	
Übrige Region EMEA	6.202	6.202	–198	6.004	5.854	5.854	6	6	3	
Region EMEA	9.417	9.417	–204	9.213	8.898	8.898	6	6	4	
USA	7.889	7.889	–859	7.031	6.390	6.390	23	23	10	
Übrige Region Amerika	1.805	1.805	–202	1.603	1.492	1.492	21	21	7	
Region Amerika	9.694	9.694	–1.061	8.633	7.882	7.882	23	23	10	
Japan	927	927	41	968	952	952	–3	–3	2	
Übrige Region APJ	2.396	2.396	–157	2.239	2.129	2.129	13	13	5	
Region APJ	3.323	3.323	–117	3.207	3.081	3.081	8	8	4	
Umsatzerlöse	22.435	22.435	–1.382	21.053	19.861	19.861	13	13	6	

¹ Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Durch Rundungen können geringe Differenzen auftreten.



(J) Mitarbeiter nach Regionen und Funktionsbereichen

Vollzeitbeschäftigte	30.9.2022				30.9.2021			
	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt	EMEA	Amerika	APJ	Gesamt
Cloud und Software	5.795	4.646	5.333	15.774	6.037	4.536	5.154	15.726
Services	8.302	5.518	5.961	19.781	8.138	5.582	6.038	19.758
Forschung und Entwicklung	16.418	6.544	11.166	34.129	14.769	6.103	10.330	31.202
Vertrieb und Marketing	12.211	12.660	5.882	30.752	10.852	11.047	5.149	27.048
Allgemeine Verwaltung	3.498	2.259	1.294	7.050	3.310	2.130	1.158	6.598
Infrastruktur	2.810	1.432	904	5.147	2.590	1.289	805	4.683
SAP-Konzern (30.9.)	49.033	33.059	30.540	112.632	45.696	30.685	28.634	105.015
davon aus Unternehmenserwerben ¹	188	214	8	410	390	63	45	498
SAP-Konzern (Durchschnitt der Monatsendwerte für neun Monate)	48.181	32.591	29.804	110.576	45.006	30.422	28.187	103.616

¹ für Unternehmenserwerbe abgeschlossen zwischen 1. Januar und 30. September des entsprechenden Jahres

Sonstige Angaben

(K) Finanzergebnis, netto

Im dritten Quartal 2022 enthielten die Finanzierungserträge im Wesentlichen Erträge aus Abgängen und Zeitwertanpassungen von Unternehmensbeteiligungen in Höhe von 91 Mio. € (Q3/2021: 704 Mio. €) und in Höhe von 554 Mio. € in den ersten neun Monaten 2022 (Q1-Q3/2021: 2.219 Mio. €) sowie Zinserträge aus Ausleihungen, Forderungen und sonstigen finanziellen Vermögenswerten (Zahlungsmitteln, Zahlungsmitteläquivalenten und kurzfristigen Anlagen) und Erträge aus Derivaten in Höhe von 61 Mio. € im dritten Quartal 2022 (Q3/2021: 18 Mio. €) beziehungsweise in Höhe von 127 Mio. € in den ersten neun Monaten 2022 (Q1-Q3/2021: 50 Mio. €).

Im dritten Quartal 2022 wurden die Finanzierungsaufwendungen hauptsächlich durch Verluste aus Abgängen und Zeitwertanpassungen von Unternehmensbeteiligungen in Höhe von 397 Mio. € (Q3/2021: 171 Mio. €) und in Höhe von 940 Mio. € in den ersten neun Monaten 2022 (Q1-Q3/2021: 399 Mio. €) sowie Zinsaufwendungen aus Verbindlichkeiten inklusive Leasingverbindlichkeiten und negativen Effekten aus Derivaten in Höhe von 67 Mio. € im dritten Quartal 2022 (Q3/2021: 50 Mio. €), beziehungsweise 165 Mio. € in den ersten neun Monaten 2022 (Q1–Q3/2021: 159 Mio. €) beeinflusst.

Im dritten Quartal stimmte der SAP-Aufsichtsrat der Finanzierung eines neuen Sapphire-Ventures-Fonds („Sapphire Ventures Fund VII“) zu. Das zugesagte Gesamtvolumen für den Sapphire Ventures Fund VII beläuft sich auf 1,25 Mrd. US\$.

(L) Unternehmenszusammenschlüsse

Taulia

Am 27. Januar 2022 hatte die SAP die Absicht angekündigt, eine Mehrheitsbeteiligung an Taulia, einem führenden Anbieter von Lösungen für das Working Capital Management, zu erwerben. Die Übernahme wurde am 9. März 2022 abgeschlossen, nachdem die üblichen Abschlussbedingungen erfüllt waren und die Zustimmung der Aufsichtsbehörden vorlag. Ab diesem Datum werden Geschäftsergebnisse sowie die Vermögenswerte und Schulden in den Konzernabschluss einbezogen. Mit der Übernahme sollen die Funktionen für das Geschäftsnetzwerk der SAP weiter ausgebaut und die SAP-Lösungen für den Finanzbereich gestärkt werden. Die übertragenen Gegenleistungen beliefen sich auf 0,7 Mrd. €.

Im dritten Quartal 2022 wurden Umsatzerlöse in Höhe von rund 18 Mio. € sowie ein Betriebsergebnis in Höhe von rund -13 Mio. € (IFRS) und rund -4 Mio. € (Non-IFRS) in unserer Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für Taulia berücksichtigt.

Wir sind noch damit befasst, die Vermögenswerte und Schulden in der Eröffnungsbilanz von Taulia zu identifizieren und zu bewerten. Daher ist die Bilanzierung der Taulia-Übernahme unvollständig. Dies betrifft vor allem immaterielle Vermögenswerte und steuerliche Vermögenswerte und Schulden sowie die Abbildung der Supply-Chain-Finanzierungen, die von Taulia angeboten werden. Die entsprechenden Vermögenswerte und Schulden dieser Supply-Chain-Finanzierungen sind Bestandteil der „Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Forderungen“ sowie der kurzfristigen „Finanziellen Verbindlichkeiten“ auf SAP-Gruppenebene (30. September 2022: jeweils circa 3,4 Mrd. €). Grundsätzlich sind die Zahlungen der Banken, die sich an den Finanzierungstransaktionen als Investor beteiligen, an Taulia Teil des „Cashflows aus Finanzierungstätigkeiten“ und die liquiden Mittel, die Taulia aus der Bezahlung der der Supply-Chain-Finanzierung zugrunde liegenden Forderungen zum Fälligkeitsdatum durchleitet, Bestandteil des „Cashflows aus Investitionstätigkeiten“.

(M) Anteilsbasierte Vergütungen

Wir haben mit Beginn des Jahres 2022 die Unverfallbarkeit der meisten im Rahmen des Move SAP Plans zugeteilten Share Units so geändert, dass die erste Tranche nach einer Wartezeit von sechs Monaten und anschließend zehn Tranchen gleichmäßig quartalsweise unverfallbar werden. Bisher bedienten wir die Verpflichtungen aus dem Move SAP Plan mit Barzahlungen, haben aber beschlossen, künftige Share Units überwiegend in Aktien zu bedienen.

In den ersten neun Monaten 2022 haben wir 17,5 Millionen (Erste neun Monate 2021: 11,7 Millionen) Share Units zugeteilt. Darin enthalten sind 14,9 Millionen (Erste neun Monate 2021: 0) Share Units, die wir in Aktien bedienen wollen. In den ersten neun Monaten 2022 haben wir 2,1 Millionen eigene Aktien geliefert (Erste neun Monate 2021: 0), um zugeteilte Share Units zu bedienen. Der Verwässerungseffekt der ausstehenden Share Units mit Ausgleich durch Eigenkapitalinstrumente wird bei der Berechnung des Ergebnisses je Aktie, verwässert, berücksichtigt.

Die Verpflichtungen aus ausstehenden Share Units, die vor 2022 im Rahmen des Move SAP Plans zugeteilt wurden, werden weiterhin in bar abgegolten, und die Art der Erfüllung unserer anderen Pläne bleibt unverändert.



Im Rahmen des Own SAP Plans können die Mitarbeitenden auf monatlicher Basis SAP-Aktien ohne Haltefrist erwerben. Im Rahmen von SAP's 50-Jahr-Feier wurde der Finanzierungsbeitrag der SAP von Januar bis März 2022 von 40 % auf 80 % verdoppelt. Die Anzahl der von unseren Mitarbeitenden im Rahmen dieses Plans erworbenen Aktien belief sich in den ersten neun Monaten 2022 auf 6,9 Millionen (Erste neun Monate 2021: 4,3 Millionen).

(N) Qualtrics Geschäfts- oder Firmenwert

Während des dritten Quartals ist der Aktienkurs der Qualtrics International Inc. im Vergleich zum zweiten Quartal weiter gesunken. Wir überwachen die Impairment-Risiken und potenzielle auslösende Ereignisse für das Qualtrics-Segment sorgfältig. Obwohl wir den Aktienkurs als einen Aspekt in unserer holistischen Beurteilung ansehen, beurteilen wir ihn dennoch nicht als alleinigen Indikator, der ein auslösendes Ereignis implizieren könnte.

Aktienkursfluktuationen werden sorgfältig überwacht und bis zum Jahresende gewürdigt.